



Unsere Auftraggeberin, die Amphasys AG mit Sitz in der Zentralschweiz, ist ein weltweit tätiges High-Tech-Scale-up-Unternehmen. Die Mission von Amphasys ist, komplexe Zellanalysen zu vereinfachen, zu beschleunigen und zu miniaturisieren. Dabei stösst das Unternehmen vom bisherigen Schwerpunkt der Pollenqualitätsanalyse für Saatgutproduktion in den Wachstumsmarkt Bioprocessing vor. Im Bereich Bioprocessing steht eine neue Gerätegeneration von Zellanalysegeräten bereit, welche beispielsweise Anwendung in der Getränke- und Nahrungsmittelindustrie findet. Wir sind beauftragt, Sie anzusprechen für die Funktion des

## Head of Sales

In dieser Rolle entwickeln Sie die globale Verkaufsstrategie für die Bioprocessing Geräte. Sie führen die Verkaufsorganisation, bauen die Distributionskanäle weiter auf und steigern den Absatz in bestehenden und insbesondere in neuen Märkten und Anwendungsgebieten. Dazu gehört in einer ersten Phase die Erschliessung des Bioprocessingmarkts in der Schweiz und zeitnah in Europa, den USA und in Fernost. Dabei betreuen Sie persönlich internationale Schlüsselkunden und Vertriebspartner und sind durch hohe Reisetätigkeit nahe am Markt. In dieser Funktion sind Sie Mitglied des Managementteams und gestalten die kommerzielle Strategie aktiv mit.

Vorzugsweise haben Sie eine naturwissenschaftliche Ausbildung, beispielsweise im Laborumfeld o.ä., absolviert. Sie verfügen über mehrere Jahre internationale Verkaufserfahrung von hochwertigen und beratungsintensiven Geräten im B2B Umfeld. Zusätzlich verfügen Sie über Erfahrung im Business Development und in der Mitarbeiterführung. Biologische Zusammenhänge und zelluläre Prozesse verstehen Sie bereits, oder Sie haben die Bereitschaft, sich mit schneller Lernkurve in dieses zukunftsweisende Gebiet einzudenken. Sie besitzen ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick in Englisch und Deutsch, andere Sprachen sind von Vorteil. Als enthusiastische Persönlichkeit sind Sie ein positiver, inspirierender Vertreter des Unternehmens.

Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte von Amphasys und nutzen Sie die Gelegenheit, gemeinsam mit einem hochmotivierten Team einen bedeutenden Einfluss in einem zukunftsweisenden Markt zu haben.

Matthias Döll und Karin Frei freuen sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

[bewerben@matthias-doell.ch](mailto:bewerben@matthias-doell.ch)  
Matthias Döll GmbH  
Baar/Zug . Luzern . Lausanne  
Tel. 041 729 00 60  
[www.matthias-doell.ch](http://www.matthias-doell.ch)

